

SZOCIÁLIS ÉS MUNKAÜGYI MINISZTERIUM

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:
2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

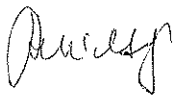
Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:
2664-06/1 Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

Szóbeli vizsgatevékenység

Szóbeli vizsgatevékenység időtartama: 30 perc

A 20/2007. (V. 21.) SZMM rendelet 23. § 1. bekezdésében foglaltak alapján a szakmai vizsga szóbeli tételét a 215/2010. számon kiadom.

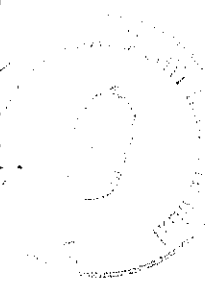
EREDETVEL MINDEN TITK
MEGEGYEZŐ MÁSOLAT



Jóváhagyta:



Máttyus Mihály
főosztályvezető



2010

NEMZETI SZAKKÉPZÉSI ÉS FELNŐTTKÉPZÉSI INTÉZET

Érvényes: 2010. 03. 25-től

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

A 10/2007 (II. 27.) SzMM rendelettel módosított 1/2006 (II. 17.) OM rendelet Országos Képzési Jegyzékről és az Országos Képzési Jegyzékbe történő felvétel és törlés eljárási rendjéről alapján.

Szakképesítés, szakképesítés-elágazás, rész-szakképesítés, szakképesítés-ráépülés azonosító száma és megnevezése, valamint a kapcsolódó szakképesítés megnevezése:

55 345 01 0010 55 04	Külgazdasági üzletkötő	Kereskedelmi menedzser
-----------------------------	-------------------------------	-------------------------------

A tételsor a 15/2008. (VIII.13.) SZMM rendeletben foglalt szakképesítés szakmai és vizsgakövetelménye alapján készült.

C

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

1. Ön a Szegedi Tudományegyetem Kutatóintézetének megbízásából radioaktív izotópok importjára kíván szerződést kötni az Orosz Föderációban, Moszkvában székhellyel rendelkező partnerével. Az anyag – veszélyessége miatt – speciális szállítást igényel, amelyet az orosz szállító a Kutatóintézet által megadott telephelyre teljesít.

Az Ön által igényelt áru csak korlátozott mennyiségben forgalmazható, így az orosz eladó csak teljes körű pénzügyi biztonságban hajlandó Önnek szállítani.

Milyen feltételek mellett importálható az adott áru? Milyen INCOTERMS klauzulát használ?

Ismertesse az adott paritás előnyeit és hátrányait! Milyen fizetési módot ajánl az orosz félnek?

Hogyan kezeli kockázatait?

Információtartalom vázlat

- Jogszabályok
- Tevékenységi engedély; Vevői specifikáció; MKEH (Magyar Kereskedelmi Engedélyezési Hivatal) ismerete
- Az áru minőségének meghatározása a szerződésben
- Szerződéses biztosítékok kikötése
- Bankgaranciák
- Bizományos jogviszony; Bizományos felelőssége
- DDU; kockázatátzállás
- Vámolási eljárás; veszélyes áru szállítása
- 100%-os előrefizetés

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

A vizsgázó neve:

Értékelő lap

1. Ön a Szegedi Tudományegyetem Kutatóintézetének megbízásából radioaktív izotópok importjára kíván szerződést kötni az Orosz Föderációban, Moszkvában székhellyel rendelkező partnerével. Az anyag – veszélyessége miatt – speciális szállítást igényel, amelyet az orosz szállító a Kutatóintézet által megadott telephelyre teljesít.

Az Ön által igényelt áru csak korlátozott mennyiségben forgalmazható, így az orosz eladó csak teljes körű pénzügyi biztonságban hajlandó Önnek szállítani.

Milyen feltételek mellett importálható az adott áru? Milyen INCOTERMS klauzulát használ? Ismertesse az adott paritás előnyeit és hátrányait! Milyen fizetési módot ajánl az orosz félnek? Hogyan kezeli kockázatait?

Típus	Szakmai ismeretek alkalmazása a szakmai és vizsgakövetelmény szerint	Az információtartalom vázlata alapján	Pontszámok	
			Max.	Elért
B	A külgazdaság állami szabályozás eszközei (engedélyezés, mennyiségi korlátozások, és tilalmak, devizapolitikai eszközök, stb.)	Tevékenységi engedély; Vevői specifikáció; MKEH (Magyar Kereskedelmi Engedélyezési Hivatal) ismerete; Jogszabályok	15	
B	A külkereskedelmi szerződések formái	Az áru minőségének meghatározása a szerződésben Szerződéses biztosítékok kikötése Bankgaranciák	25	
C	A termék útja a termelőtől a fogyasztóig (disztribúciós láncok, értékestési csatornák)	Bizományos jogviszony; Bizományos felelőssége	15	
C	Az INCOTERMS klauzulák	DDU; kockázatátzállás; vámolási eljárás; veszélyes áru szállítása	15	
B	Az ügyletekhez alkalmazott fizetési módok meghatározása (akkreditív, okmányos inkasszó, nyitvaszállítás, cég hitel)	100%-os előrefizetés	20	
Összesen			90	
Szint	Szakmai készségek a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
4	Olvasott szakmai szöveg megértése		2	
Összesen			2	
	Egyéb kompetenciák a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
	Személyes	Rugalmasság	1	
		Felelősségtudat	1	
	Társas	Tömör fogalmazás készsége	2	
	Módszer	Logikus gondolkodás	2	
		Helyzetfelismerés	2	
Összesen			8	
Mindösszesen			100	

.....
dátum

.....
alíráás

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

2. Egy kiállításon, a belföldi vállalatokkal folytatott kötetlen megbeszélés során arról értesül, hogy a magyar, de különösen szlovén piacon tartós hiány van mesterséges végtelen szálból készült szövetre. (vámtarifaszáma: 5408) Ön korábbi üzleti kapcsolatai révén ismeri az adott áru egy megbízható belorusz szállítóját, és a két piacon mutatkozó tartós keresletet a saját nevében, mint szállító kívánja kielégíteni.

Milyen jogi feltételeket kell az üzlet megkötése előtt tisztázni? Melyik ügylettípust és paritást alkalmazná? Milyen fizetési módokat választana? Milyen speciális kockázatokat rejt az ügylet, és hogyan kezelné azokat?

Információtartalom vázolata

- Autonóm mennyiségi korlátozás
- MKEH tevékenysége
- Reexport ügylet
- Felfedési kockázat elkerülése
- Piackutatás
- Kereslet és kínálat felmérése
- Fedezetlen, fedezett reexport ügylet
- Speciális feladatok
- Két paritás: FCA és DDP; kockázatátzállás
- Fuvarozási szerződés; vámolási eljárás
- Back-to-back akkreditív; benyújtandó okmányok
- Feltételek azonossága és különbsége

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéseket előkészítése

A vizsgázó neve:

Értékelő lap

2. Egy kiállításon, a belföldi vállalatokkal folytatott kötetlen megbeszélés során arról értesül, hogy a magyar, de különösen szlovén piacon tartós hiány van mesterséges végtelen szálból készült szövetre. (vámtarifaszáma: 5408) Ön korábbi üzleti kapcsolatai révén ismeri az adott áru egy megbízható belorusz szállítóját, és a két piacon mutatkozó tartós keresletet a saját nevében, mint szállító kívánja kielégíteni. Milyen jogi feltételeket kell az üzlet megkötése előtt tisztázni? Melyik ügylettípust és paritást alkalmazná? Milyen fizetési módokat választana? Milyen speciális kockázatokat rejt az ügylet, és hogyan kezelné azokat?

Típus	Szakmai ismeretek alkalmazása a szakmai és vizsgakövetelmény szerint	Az információtartalom vázlata alapján	Pontszámok	
			Max.	Elért
B	A külgazdaság állami szabályozás eszközei (engedélyezés, mennyiségi korlátozások, és tilalmak, devizapolitikai eszközök, stb.)	Autonóm mennyiségi korlátozás MKEH (Magyar Kereskedelmi Engedélyezési Hivatal) tevékenysége	10	
B	A reexportügyletek jellemzői és lebonyolítása	Reexport ügylet Felfedési kockázat elkerülése	20	
B	A külkereskedelmi szerződések formái	Piackutatás; Kereslet és kínálat felmérése; Fedezetlen, fedezett reexport ügylet; Speciális feladatok	10	
C	Az INCOTERMS klauzulák	Két paritás: FCA és DDP; kockázatátzállás Fuvarozási szerződés; vámolási eljárás	20	
B	Az ügyletekhez alkalmazott fizetési mód meghatározása (akkreditív, okmányos inkasszó, nyitvaszállítás, céghitel)	Back-to-back akkreditív; benyújtandó okmányok; feltételek azonossága és különbsége	30	
Összesen			90	
Szint	Szakmai készségek a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
4	Olvasott szakmai szöveg megértése		2	
Összesen			2	
	Egyéb kompetenciák a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
	Személyes	Rugalmasság	1	
		Felelősségtudat	1	
	Társas	Tömör fogalmazás készsége	2	
	Módszer	Logikus gondolkodás	2	
		Helyzetfelismerés	2	
Összesen			8	
Mindösszesen			100	

.....
dátum

.....
aláírás

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

3. Ön egy gyémántkéseket gyártó közepes magyar vállalatnál dolgozik. Vállalata 1,5 millió USD értékű megrendelést kap egy moldovai megrendelőtől, amely teljesítéséhez 55 millió forint értékű gépi eszköz beruházásra lenne szüksége. Ez az export hosszú-távon lekötné a gyár kapacitásait, de sajnos a vállalat nem rendelkezik elégséges tőkével, hogy a termelést beindítsa. A moldován vevő jó referenciákkal rendelkezik, de Ön mégis biztosítékot szeretne.

Milyen szervezethez fordulhat az export előfinanszírozása céljából? Milyen fizetési feltételt határozna meg? Milyen paritáson szerződne? Hogyan védekezne a vevői szerződészegés kockázatai ellen?

Információtartalom vázlat

- Eximbank tevékenysége
- Export ügylet szerződési feltételei
- Finanszírozási lízing
- EXW, FCA
- Igazolt visszavonhatatlan akkreditív
- Igazolt bank által nyújtott biztonság; benyújtandó okmányok
- Vinkulált okmányos inkasszó
- Az áru át nem vételének kockázata:
 - Szerződés kártérítési záradékkal
 - Azonnali akkreditív nyitás
 - Bankgarancia
 - Exporthitelbiztosítás
- Nem fizetés kockázata:
 - Megfelelő fizetési mód
 - Bankgarancia
 - Faktoring

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződés-kötések előkészítése

A vizsgázó neve:

Értékelő lap

3. Ön egy gyémántkéseket gyártó közepes magyar vállalatnál dolgozik. Vállalata 1,5 millió USD értékű megrendelést kap egy moldovai megrendelőtől, amely teljesítéséhez 55 millió forint értékű gépi eszköz beruházásra lenne szüksége. Ez az export hosszú-távon lekötne a gyár kapacitásait, de sajnos a vállalat nem rendelkezik elégséges tőkével, hogy a termelést beindítsa. A moldován vevő jó referenciákkal rendelkezik, de Ön mégis biztosítékot szeretne. Milyen szervezethez fordulhat az export előfinanszírozása céljából? Milyen fizetési feltételt határozna meg? Milyen paritáson szerződne? Hogyan védekezne a vevői szerződészegés kockázatai ellen?

Típus	Szakmai ismeretek alkalmazása a szakmai és vizsgakövetelmény szerint	Az információtartalom vázlata alapján	Pontszámok	
			Max.	Elért
B	A külkereskedelmi szerződések formái	Eximbank tevékenysége Export ügylet szerződési feltételei	10	
C	A lízingügyletek jellemzői és lebonyolítása	Finanszírozási lízing	10	
C	Az INCOTERMS klauzulák	EXW, FCA	20	
B	Az ügyletekhez alkalmazott fizetési módok meghatározása (akkreditív, okmányos inkasszó, nyitvaszállítás, cég hitel)	Igazolt visszavonhatatlan akkreditív Igazolt bank által nyújtott biztonság; benyújtandó okmányok; Vinkulált okmányos inkasszó	25	
B	A külkereskedelmi szerződések formái	Az áru át nem vételének kockázata: - Szerződés kártérítési záradékkal - Azonnali akkreditív nyitás - Bankgarancia - Exporthitelbiztosítás Nem fizetés kockázata: - Megfelelő fizetési mód - Bankgarancia - Faktoring	25	
Összesen			90	
Szint	Szakmai készségek a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
4	Olvasott szakmai szöveg megértése		2	
Összesen			2	
	Egyéb kompetenciák a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
	Személyes	Rugalmasság	1	
		Felelősségtudat	1	
	Társas	Tömör fogalmazás készsége	2	
	Módszer	Logikus gondolkodás	2	
		Helyzetfelismerés	2	
Összesen			8	
Mindösszesen			100	

.....
dátum

.....
aláírás

C

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

4. Ön egy kötőelemeket gyártó közepes magyar vállalatnál dolgozik. Vállalata kb. kétmillió EUR értékű szállításra kap megkeresést egy szerb potenciális megrendelőtől. Az árut különféle szerbiai és montenegrói építkezésekhez kell közvetlenül szállítania. Az együttműködés hosszú-távon lekötné a gyár kapacitásait, de sajnos a vállalat nem rendelkezik elégséges tőkével, hogy az alapanyagokat megvásárolja, és a termelést beindítsa. A szerb vevő hajlandó előleget folyósítani, de biztosítékot szeretne. A szerb vevő az egyes szállításokat 60 napos fizetési határidővel fizetné ki, de Önnek ez komoly likviditási gondot okozna.

Milyen paritáson szerződne? Milyen fizetési módban állapodna meg? Milyen fizetési biztosítékot határozná meg?

Információtartalom vázlat

- Export ügylet szerződési feltételei
- DDP vagy DDU
- Bankgarancia: előleg-visszafizetési
- Vinkulált okmányos inkasszó D/A
- Saját rendeletre szóló idegen váltó leszámítolása
- Az áru át nem vételének kockázata
- Szerződés kártérítési záradékkal
- Exporthitelbiztosítás
- Nem fizetés kockázata:
 - Megfelelő fizetési mód
 - Bankgarancia
 - Faktoring
 - Exporthitelbiztosítás

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

A vizsgázó neve:

Értékelő lap

4. Ön egy kötőelemeket gyártó közepes magyar vállalatnál dolgozik. Vállalata kb. kétmillió EUR értékű szállításra kap megkeresést egy szerb potenciális megrendelőtől. Az árut különféle szerbiai és montenegrói építkezésekhez kell közvetlenül szállítania. Az együttműködés hosszú-távon lekötne a gyár kapacitásait, de sajnos a vállalat nem rendelkezik elégséges tőkével, hogy az alapanyagokat megvásárolja, és a termelést beindítsa. A szerb vevő hajlandó előleget folyósítani, de biztosítékot szeretne. A szerb vevő az egyes szállításokat 60 napos fizetési határidővel fizetné ki, de Önnek ez komoly likviditási gondot okozna. Milyen paritáson szerződne? Milyen fizetési módban állapodna meg? Milyen fizetési biztosítékot határozna meg?

Típus	Szakmai ismeretek alkalmazása a szakmai és vizsgakövetelmény szerint	Az információtartalom vázlata alapján	Pontszámok	
			Max.	Elért
B	A külkereskedelmi szerződések formái	Export ügylet szerződési feltételei	15	
C	Az INCOTERMS klauzulák	DDP vagy DDU	15	
B	Az ügyletekhez alkalmazott fizetési módok meghatározása (akkreditív, okmányos inkasszó, nyitvaszállítás, cég hitel)	Vinkulált okmányos inkasszó D/A Saját rendeletre szóló idegen váltó leszámítolása Bankgarancia előleg-visszafizetési	30	
B	A külkereskedelmi szerződések formái	Az áru át nem vételének kockázata Szerződés kártérítési záradékkal Exporthitelbiztosítás Nem fizetés kockázata: - Megfelelő fizetési mód - Bankgarancia - Faktoring - Exporthitelbiztosítás	30	
Összesen			90	
Szint	Szakmai készségek a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
4	Olvasott szöveg megértése		2	
Összesen			2	
	Egyéb kompetenciák a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
	Személyes	Rugalmasság	1	
		Felelősségérzet	1	
	Társas	Tömör fogalmazás készsége	2	
	Módszer	Logikus gondolkodás	2	
		helyzetfelismerés	2	
Összesen			8	
Mindösszesen			100	

.....
dátum

.....
aláírás

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

5. Az Ön vállalata egy textil-ipari kiállításon megismerkedik egy multinacionális cég európai értékesítési igazgatójával, aki felajánlja, hogy eladja Önöknek a három évvel ezelőtti és a márkaboltokból visszaszállított, de a márkanévet viselő (különböző méretű, és cikkszámú) árukészletét. Az ajánlata csak egytételben történő vásárlás esetén érvényes, de hajlandó az árut az Ön kockázatviselése mellett Hamburgba szállítani és ott a szabadkikötőben elhelyezni egy speditőrnél. Önnek a speditőr akkor szolgáltatja ki az árut, ha az áru ellenértékének megfizetéséről banki igazolást mutat be. A készlet Atlantában található a vállalati raktárban.

Milyen paritáson szerződne? Milyen fizetési módot javasolna? Milyen okmány ellenében fizet? Milyen kockázatok merülnek fel az ügyletben és hogyan kezelhetők?

Információtartalom vázlatja

- A minőség meghatározása célja, és feladata
- Speciális minőség meghatározási módok
- Mennyiség és ár meghatározása
- CFR illetve CIF Hamburg
 - Kockázat és kárveszélyátszállás
 - Költségviselés
- Szokvány fogalma; Okmányos beszédvény; D/P tartalma
- Speditőr inkasszó működési modellje
- Hajóraklevél
 - Árukockázat
 - Szerződés
 - Szállítmánybiztosítás
- Árfolyamkockázat

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

A vizsgázó neve:

Értékelő lap

5. Az Ön vállalata egy textil-ipari kiállításon megismerkedik egy multinacionális cég európai értékesítési igazgatójával, aki felajánlja, hogy eladja Önöknek a három évvel ezelőtti és a márkaboltokból visszaszállított, de a márkanevet viselő (különböző méretű, és cikkszámú) árukészletét. Az ajánlata csak egytételben történő vásárlás esetén érvényes, de hajlandó az árut az Ön kockázatviselése mellett Hamburgba szállítani és ott a szabadkikötőben elhelyezni egy speditőrnél. Önnek a speditőr akkor szolgáltatja ki az árut, ha az áru ellenértékének megfizetéséről banki igazolást mutat be. A készlet Atlantában található a vállalati raktárban.

Milyen paritáson szerződne? Milyen fizetési módot javasolna? Milyen okmány ellenében fizet? Milyen kockázatok merülnek fel az ügyletben és hogyan kezelhetők?

Típus	Szakmai ismeretek alkalmazása a szakmai és vizsgakövetelmény szerint	Az információtartalom vázлата alapján	Pontszámok	
			Max.	Elért
B	A külkereskedelmi szerződések formái	A minőség meghatározása célja, és feladata Speciális minőség meghatározási módok, mennyiség és ár meghatározása	25	
C	Az INCOTERMS klauzulák	CFR illetve CIF Hamburg Kockázat és kárveszélyátszállás Költségviselés	20	
B	Az ügyletekhez alkalmazott fizetési mód meghatározása (akkreditív, okmányos inkasszó, nyitvaszállítás, cég hitel)	Szokvány fogalma; Okmányos beszedvény; D/P tartalma Speditőr inkasszó működési modellje	20	
B	Az ügylet lebonyolításához szükséges okmányok, azok beszerzési lehetőségei	Hajóraklevél	10	
B	A külkereskedelmi szerződések formái	Árukockázat Szerződés Szállítmánybiztosítás Árfolyamkockázat	15	
Összesen			90	
Szint	Szakmai készségek a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
4	Olvasott szakmai szöveg megértése		2	
Összesen			2	
	Egyéb kompetenciák a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
	Személyes	Rugalmasság	1	
		Felelősségtudat	1	
	Társas	Tömör fogalmazás készsége	2	
	Módszer	Logikus gondolkodás	2	
		Helyzetfelismerés	2	
Összesen			8	
Mindösszesen			100	

.....
dátum

.....
aláírás

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

6. Az Ománi Egészségügyi Minisztérium egyszer használatos műtős-kesztyűk beszerzésére nemzetközi pályázatot ír ki. A pályázat feltételei szerint a műtős-kesztyűket háromhavi tételben a megadott kórházi címekre, közvetlenül kell kiszállítani. Az Ön vállalata, a helyi ügynökének segítségével, indulni kíván a tenderen. A tenderkiíró az ajánlat komolyságának biztosítására garanciát kér. A vállalat a pályázatnyertessége esetén az ügynök közreműködésével szervezi meg a folyamatos szállítást.

Hogyan szervezi meg a versenytárgyaláson való részvételt? Mi az ügynök szerepe?

Milyen paritáson szerződne? Milyen fizetési módot javasolna?

Milyen biztosítékot kell nyújtania a pályázat beadásakor, illetve az esetleges szerződéskötést követően?

Információtartalom vázlata

- Tender
- Az ajánlati garancia célja, és összefüggése a teljesítési garanciával
- Az ügynök fogalma, feladatai
- DDP kockázatai
- UCP 600 okmányos meghitelezés főbb feltételei

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

A vizsgázó neve:

Értékelő lap

6. Az Ománi Egészségügyi Minisztérium egyszer használatos műtős-kesztyűk beszerzésére nemzetközi pályázatot ír ki. A pályázat feltételei szerint a műtős-kesztyűket háromhavi tételben a megadott kórházi címekre, közvetlenül kell kiszállítani. Az Ön vállalata, a helyi ügynökének segítségével, indulni kíván a tenderen. A tenderkiíró az ajánlat komolyságának biztosítására garanciát kér. A vállalat a pályázatnyertessége esetén az ügynök közreműködésével szervezi meg a folyamatos szállítást.

Hogyan szervezi meg a versenytárgyaláson való részvételt? Mi az ügynök szerepe?

Milyen paritáson szerződne? Milyen fizetési módot javasolna?

Milyen biztosítékot kell nyújtania a pályázat beadásakor, illetve az esetleges szerződéskötést követően?

Típus	Szakmai ismeretek alkalmazása a szakmai és vizsgakövetelmény szerint	Az információtartalom vázlata alapján	Pontszámok	
			Max.	Elért
B	Versenytárgyalások, árverések és aukciók szervezésének, lebonyolításának módszerei és dokumentációjuk	Tender	20	
B	A külkereskedelmi szerződések formái	Az ajánlati garancia célja, és összefüggése a teljesítési garanciával	20	
C	A termék útja a termelőtől a fogyasztóig (disztribúciós láncok, értékesítési csatornák)	Az ügynök fogalma, feladatai	15	
C	Az INCOTERMS klauzulák	DDP kockázatai	15	
B	Az ügyletekhez alkalmazott fizetési módmeghatározása (akkreditív, okmányos inkasszó, nyitvaszállítás, cég hitel)	UCP 600 okmányos meghitelezés főbb feltételei	20	
Összesen			90	
Szint	Szakmai készségek a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
4	Olvasott szakmai szöveg megértése		2	
Összesen			2	
Egyéb kompetenciák a szakmai és vizsgakövetelmény szerint			Max.	Elért
Személyes	Rugalmasság		1	
	Felelősségtudat		1	
Társas	Tömör fogalmazás készsége		2	
Módszer	Logikus gondolkodás		2	
	Helyzetfelismerés		2	
Összesen			8	
Mindösszesen			100	

.....
dátum

.....
aláírás

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

7. Ön egy gyógyszer nagykereskedelmi vállalat részére szerez be megbízás alapján egy kommissiózó gépsort a hozzá tartozó szoftverrel. Belföldi partnere több ajánlat összehasonlítása után egy olasz gyártó ajánlatát találja a legmegfelelőbbnek. Az áru értéke 300 000 Euró. Szállítási határidő a megrendeléstől számított 6 hónap.

Az olasz partner 20% előleget kér. Hogyan foglal Ön állást ebben az ügyben?

Az áru ellenértékének fennmaradó részére az eladó valamilyen fizetési biztosítékot szeretne. Milyen fizetési módok kerülhetnek szóba? Melyik lenne a legelőnyösebb?

Belföldi partnere természetesen igényli a gépsor gyártó általi üzembe helyezését és a személyzet betanítását. Mennyiben bonyolítja ez az ellenérték kifizetését?

Az áru jellegéből adódóan további speciális problémák is felmerülhetnek a következő évek során. Mit tesz ezeknek a megelőzésére? Milyen módszert javasolna az ügylet kockázatainak kezelésére? Milyen forrásokból finanszírozható az ügylet?

Információtartalom vázlata

- Bizományos
- Előlegfizetés, előleg-visszafizetési garancia
- Átutalás, akkreditív, váltó
- Vételár-garancia
- 10% fizetése beüzemelési jegyzőkönyv ellenében
- Jótállás, jótállási garancia
- Teljesítési garancia, kötbér kikötése,
- Kötbérfizetési garancia
- Beruházási hitel, lízing, visszlízing

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

A vizsgázó neve:

Értékelő lap

7. Ön egy gyógyszer nagykereskedelmi vállalat részére szerez be megbízás alapján egy kommissiózó gépsort a hozzá tartozó szoftverrel. Belföldi partnere több ajánlat összehasonlítása után egy olasz gyártó ajánlatát találja a legmegfelelőbbnek. Az áru értéke 300 000 Euró. Szállítási határidő a megrendeléstől számított 6 hónap.

Az olasz partner 20% előleget kér. Hogyan foglal Ön állást ebben az ügyben?

Az áru ellenértékének fennmaradó részére az eladó valamilyen fizetési biztosítékot szeretne. Milyen fizetési módok kerülhetnek szóba? Melyik lenne a legelőnyösebb?

Belföldi partnere természetesen igényli a gépsor gyártó általi üzembe helyezését és a személyzet betanítását. Mennyiben bonyolítja ez az ellenérték kifizetését?

Az áru jellegéből adódóan további speciális problémák is felmerülhetnek a következő évek során. Mit tesz ezeknek a megelőzésére? Milyen módszert javasolna az ügylet kockázatainak kezelésére? Milyen forrásokból finanszírozható az ügylet?

Típus	Szakmai ismeretek alkalmazása a szakmai és vizsgakövetelmény szerint	Az információtartalom vázлата alapján	Pontszámok	
			Max.	Elért
B	A termék útja a termelőtől a fogyasztóig (disztribúciós láncok, értékesítési csatornák)	Bizományos	15	
B	Az ügyletekhez alkalmazott fizetési módmeghatározása	Előlegfizetés, előleg-visszafizetési garancia	15	
B	Az ügyletekhez alkalmazott fizetési módmeghatározása (akkreditív, okmányos inkasszó, nyitvaszállítás, cég hitel)	Átutalás, akkreditív, váltó Vételár-garancia 10% fizetése beüzemelési jegyzőkönyv ellenében	25	
B	A külkereskedelmi szerződések formái	Jótállás, jótállási garancia Teljesítési garancia, kötbér kikötése, Kötbérfizetési garancia	25	
C	A lízingügyletek jellemzői és lebonyolítása	Beruházási hitel, lízing, visszlízing	10	
Összesen			90	
Szint	Szakmai készségek a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
4	Olvasott szakmai szöveg megértése		2	
Összesen			2	
Egyéb kompetenciák a szakmai és vizsgakövetelmény szerint			Max.	Elért
Személyes	Rugalmasság		1	
	Felelősségtudat		1	
Társas	Tömör fogalmazás készsége		2	
Módszer	Logikus gondolkodás		2	
	Helyzetfelismerés		2	
Összesen			8	
Mindösszesen			100	

.....
dátum

.....
alíírás

C

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

8. Az Ön vállalata egy 1 000 000 USD értékű speciális gépsorra kap ajánlatkérést egy angolai vállalattól. Az áru szállítási határideje megrendeléstől számított 18 hónap.

Hogyan védekezne az árkockázat ellen?

Amennyiben vevője nem venné át az elkészült gépsort, Ön azt csak jelentősebb átalakítás után tudná csak másnak értékesíteni. Mit tesz annak érdekében, hogy az ebből adódó esetleges veszteséget elkerülje?

Az angolai vevő fizetési haladékot kér, 10 éven át kívánja az ellenértéket megfizetni évi 100 000 dolláros részletekben. Hogyan befolyásolja ez a vételárat?

Vállalata a hitel nyújtásával jelentős kockázatot és finanszírozási terhet vállal. Milyen módszerekkel tudja a kockázatokat csökkenteni és a refinanszírozást megoldani?

Információtartalom vázlat

- Árkockázat: mozgóáras megállapodás
- Csúszóár záradék
- Előleg fizetése
- Kártérítés kikötése
- Bánatpénz, bankgarancia
- Exporthitel biztosítás – gyártási időszakra
- Finanszírozás költségei – árnövelő tényező
- Váltó, bankgarancia
- Forfetálás (egyszersmind kockázatkezelésre is)
- Váltóleszámítolás
- Lízing a partner oldaláról

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

A vizsgázó neve:

Értékelő lap

8. Az Ön vállalata egy 1 000 000 USD értékű speciális gépsorra kap ajánlatkérést egy angolai vállalattól. Az áru szállítási határideje megrendeléstől számított 18 hónap.

Hogyan védekezne az árkockázat ellen?

Amennyiben vevője nem venné át az elkészült gépsort, Ön azt csak jelentősebb átalakítás után tudná csak másnak értékesíteni. Mit tesz annak érdekében, hogy az ebből adódó esetleges veszteséget elkerülje?

Az angolai vevő fizetési haladékot kér, 10 éven át kívánja az ellenértéket megfizetni évi 100 000 dolláros részletekben. Hogyan befolyásolja ez a vételárat?

Vállalata a hitel nyújtásával jelentős kockázatot és finanszírozási terhet vállal. Milyen módszerekkel tudja a kockázatokat csökkenteni és a refinanszírozást megoldani?

Típus	Szakmai ismeretek alkalmazása a szakmai és vizsgakövetelmény szerint	Az információtartalom vázlata alapján	Pontszámok	
			Max.	Elért
B	A külkereskedelmi szerződések formái	Árkockázat: mozgóáras megállapodás Csúszoár záradék	10	
		Előleg fizetése, kártérítés kikötése, bánatpénz, bankgarancia, exporthitel biztosítás – gyártási időszakra	20	
		Finanszírozás költségei – árnövelő tényező	10	
		Forfetálás (egyszermind kockázatkezelésre is), váltóleszámítolás Lízing a partner oldaláról	20	
B	A nemzetközi kereskedelemben alkalmazott fizetési eszközök (váltó és csekk)	Váltó, bankgarancia	30	
Összesen			90	
Szint	Szakmai készségek a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
4	Olvasott szakmai szöveg megértése		2	
Összesen			2	
	Egyéb kompetenciák a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
	Személyes	Rugalmasság	1	
		Megbízhatóság	1	
	Társas	Tömör fogalmazás készsége	2	
	Módszer	Logikus gondolkodás	2	
Helyzetfelismerés		2		
Összesen			8	
Mindösszesen			100	

.....
dátum

.....
aláírás

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

9. Türkmenisztán Ipari Minisztériuma olajtömlők gyártóberendezésének és csomagolási sorának beszerzésére és üzembeállítására ír ki nemzetközi közbeszerzést.

A tender feltételei között szerepel, hogy a szerződés érték 60%-át eredménytermékkel, 40%-át az üzembe helyezést követően 180 napra átutalással kívánja kiegyenlíteni.

Milyen ügyletről van szó? Milyen sajátos veszélyeket rejt magában az ilyen ügylet? Hogyan hat ez az árakra?

Ismertesse a versenytárgyalás lebonyolítását! Hogyan védekezne a kockázatok ellen? Milyen okmányokat használna?

Információtartalom vázolata

- Tender kiírása, és lebonyolítása
- Ajánlati garancia, tenderbiztosítás
- Az ellenügylet fogalma és típusai
- A buy-back ügylet veszélyei
- A visszavásárlásos szerződéses kikötései
- A csereáru értékesítésére kötött szerződés jellemzői
- Az árkalkuláció felépítése
- A váltó, mint biztosíték
- A származási bizonyítvány
- A gyártóműi igazolás
- CE-Tanúsítvány

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

A vizsgázó neve:

Értékelő lap

9. Türkmenisztán Ipari Minisztériuma olajtömlők gyártó berendezésének és csomagolási sorának beszerzésére és üzembeállítására ír ki nemzetközi közbeszerzést.

A tender feltételei között szerepel, hogy a szerződés érték 60%-át eredménytermékkel, 40%-át az üzembe helyezést követően 180 napra átutalással kívánja kiegyenlíteni.

Milyen ügyletről van szó? Milyen sajátos veszélyeket rejt magában az ilyen ügylet?

Hogyan hat ez az árakra?

Ismertesse a versenytárgyalás lebonyolítását! Hogyan védekezne a kockázatok ellen? Milyen okmányokat használna?

Típus	Szakmai ismeretek alkalmazása a szakmai és vizsgakövetelmény szerint	Az információtartalom vázlata alapján	Pontszámok	
			Max.	Elért
B	Versenytárgyalások; árverések és aukciók szervezésének, lebonyolításának módszerei, dokumentációjuk	Tender kiírása, és lebonyolítása Ajánlati garancia, tenderbiztosítás	10	
B	A külkereskedelmi szerződések formái	Az ellenügylet fogalma és típusai A buy-back ügylet veszélyei A visszavásárlásos szerződéses kikötései A csereáru értékesítésére kötött szerződés jellemzői	20	
C	A gazdasági kalkulációs módszerek, az eredmények értékelése és dokumentációja	Az árkalkuláció felépítése	10	
B	A nemzetközi kereskedelemben alkalmazott fizetési módok (váltó és csekk)	A váltó, mint biztosíték	30	
B	Az ügylet lebonyolításához használt okmányok, azok beszerzési lehetőségei	A származási Bizonyítvány A gyártóműi Igazolás CE-Tanúsítvány	20	
Összesen			90	
Szint	Szakmai készségek a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
4	Olvasott szakmai szöveg megértése		2	
Összesen			2	
	Egyéb kompetenciák a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
	Személyes	Rugalmasság	1	
		Megbízhatóság	1	
	Társas	Tömör fogalmazás készsége	2	
	Módszer	Logikus gondolkodás	2	
		Helyzetfelismerés	2	
Összesen			8	
Mindösszesen			100	

.....
dátum

.....
alíírás

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

10. Ön egy multinacionális svéd bútorárakat forgalmazó cég beszállítója. Terméke különböző méretű párnák, melyek töltéséhez felhasznált szivacsot ez ideig Kínából szerezte be, de szeretne újabb szállítókat felkutatni és megversenyeztetni.

Milyen információforrásokat használ? Milyen ajánlati ismérveket határoz meg? Hogyan igyekszik csökkenteni a kockázatait?

Érdeklődése nyomán több ajánlatot fog kapni különböző kontinensekről és uniós tagállamokból is, különböző szállítási és fizetési feltételekkel. Hogyan választja ki a legkedvezőbb ajánlatot?

Hogyan kívánja finanszírozni az ügyletet?

Információtartalom vázolata

- Szakvásárok és szakkiállítások
- Nemzeti Kereskedelmi Kirendeltségek
- On-line gyártó katalógusok
- Nemzeti kereskedelmi kamarák
- Vállalati képviselők
- Disztribúciós szerződések
- INCOTERMS paritás és a szállítási határidő összefüggése
- A minőség fogalmának meghatározása
- A szabvány fogalma
- Külkereskedelemben használt speciális minőség meghatározások
- Halasztott fizetés
- Céghitel
- Nyitvaszállítás

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

A vizsgázó neve:

Értékelő lap

10. Ön egy multinacionális svéd bútorárakat forgalmazó cég beszállítója. Terméke különböző méretű párnák, melyek töltéséhez felhasznált szivacsot ez ideig Kínából szerezte be, de szeretne újabb szállítókat felkutatni és megversenyeztetni.

Milyen információforrásokat használ? Milyen ajánlati ismérveket határoz meg? Hogyan igyekszik csökkenteni a kockázatait?

Érdeklődése nyomán több ajánlatot fog kapni különböző kontinensekről és uniós tagállamokból is, különböző szállítási és fizetési feltételekkel. Hogyan választja ki a legkedvezőbb ajánlatot?

Hogyan kívánja finanszírozni az ügyletet?

Típus	Szakmai ismeretek alkalmazása a szakmai és vizsgakövetelmény szerint	Az információtartalom vázlata alapján	Pontszámok	
			Max.	Elért
C	A termék útja a termelőtől a fogyasztóig (disztribúciós láncok, értékesítési csatornák)	Szakvásárok és szakkiállítások Nemzeti Kereskedelmi Kirendeltségek On-line gyártó katalógusok Nemzeti kereskedelmi kamarák Vállalati képviselők Disztribúciós szerződések	30	
B	Az INCOTERMS klauzulák	INCOTERMS paritás és a szállítási határidő összefüggése	30	
C	A gyártás és szolgáltatás minőségi és szabványosítási követelményeinek szabályai, ellenőrzésének módjai és dokumentációja a munkafolyamatokban	A minőség fogalmának meghatározása A szabvány fogalma Külkereskedelemben használt speciális minőség meghatározások	20	
B	Az ügyletekhez alkalmazott fizetési mód meghatározása (akkreditív, okmányos inkasszó, nyitvaszállítás, cég hitel)	Halasztott fizetés Cég hitel Nyitvaszállítás	10	
Összesen			90	
Szint	Szakmai készségek a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
4	Olvasott szakmai szöveg megértése		2	
Összesen			2	
	Egyéb kompetenciák a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
	Személyes	Rugalmasság	1	
		Felelősségtudat	1	
	Társas	Tömör fogalmazás készsége	2	
	Módszer	Logikus gondolkodás	2	
Helyzetfelismerés		2		
Összesen			8	
Mindösszesen			100	

.....
dátum

.....
aláírás

C

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

11. Ön egy rézcsöveket gyártó magyar vállalat beszerzési osztályán dolgozik. Vállalatának exportüzletkötője jó nevű német építőipari partnerével egész éves, havi ütemezett szállításra nagy értékű szerződést köt, melyben rögzítik a szállítási (export) árat. A német partner kedvező áron vásárol, de tekintettel az iparág lassú forgási sebességére csak 180 napra hajlandó fizetni.

A rézcsövek gyártási önköltség-kalkulációjának meghatározó eleme a réz beszerzési ára, mely a piaci hatások miatt folyamatosan ingadozik. Hogyan védekeznek a kedvezőtlen árváltozások ellen?

A devizaár ingadozásán kívül miben látja a legnagyobb kockázatot? Hogyan kezelhető ez a kockázat? Milyen módszereket használhat az üzlet refinanszírozására?

Információtartalom vázlatja

- Az árutőzsde fogalma
- Jelentős nemzetközi árutőzsdék
- Az árutőzsde működése, szereplői
- Elszámoló ház feladata
- Prompt és határidős ügylet fogalma
- Áruismeret
- Piacismeret
- Árfolyamkockázat értékelése
- Árfolyam-biztosítás költségei
- Előkalkuláció, utókalkuláció és módszereik

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

A vizsgázó neve:

Értékelő lap

11. Ön egy rézcsöveket gyártó magyar vállalat beszerzési osztályán dolgozik. Vállalatának exportüzletkötője jó nevű német építőipari partnerével egész éves, havi ütemezett szállításra nagy értékű szerződést köt, melyben rögzítik a szállítási (export) árat. A német partner kedvező áron vásárol, de tekintettel az iparág lassú forgási sebességére csak 180 napra hajlandó fizetni.

A rézcsövek gyártási önköltség-kalkulációjának meghatározó eleme a réz beszerzési ára, mely a piaci hatások miatt folyamatosan ingadozik. Hogyan védekezik a kedvezőtlen árváltozások ellen?

A devizaár ingadozásán kívül miben látja a legnagyobb kockázatot? Hogyan kezelhető ez a kockázat? Milyen módszereket használhat az üzlet refinanszírozására?

Típus	Szakmai ismeretek alkalmazása a szakmai és vizsgakövetelmény szerint	Az információtartalom vázlatára alapján	Pontszámok	
			Max.	Elért
C	A tőzsdei műveletek (határidős kereskedelem, opciós ügylet, fizikai piac, stb.)	Az árutőzsde fogalma Jelentős nemzetközi árutőzsdék Az árutőzsde működése, szereplői Elszámoló ház feladata Prompt és határidős ügylet fogalma	30	
C	A tőzsdézés információs háttere	Áruismeret Piacismeret	30	
C	A gazdasági kalkulációs módszerek, az eredmények értékelése és dokumentációja	Árfolyamkockázat értékelése Árfolyam-biztosítás költségei Előkalkuláció, utókalkuláció és módszereik	30	
Összesen			90	
Szint	Szakmai készségek a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
4	Olvasott szakmai szöveg megértése		2	
Összesen			2	
Egyéb kompetenciák a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért	
	Személyes	Felelősségtudat	2	
	Társas	Tömör fogalmazás készsége	2	
	Módszer	Logikus gondolkodás	2	
		Helyzetfelismerés	2	
Összesen			8	
Mindösszesen			100	

.....
dátum

.....
aláírás

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

12. Az Ön vállalata német márkanévvel ellátott műanyagtermékeket gyárt. A PVC port gyártó indiai vállalat készáru raktárában, a rakodó berendezés meghibásodása miatt tűz ütött ki és az exportszállításra kész árukészlet megsemmisült, így az Ön vállalata nem tud eleget tenni a brazil partnere felé a PVC-padló szállítási kötelezettségének. A súlyos anyagi és erkölcsi veszteségek elkerülése végett Ön sürgősen új szállító után néz.

Milyen következményekkel járna a szerződésszegés? Milyen szempontok alapján választja ki új beszállítóját? Milyen követelményeknek kell eleget tennie az új szállítónak? Okoz-e problémát, ha az áru származási országa megváltozik? Milyen kockázatokat rejt a helyzet?

Információtartalom vázlatja

- Szerződésszegés
- Kártérítés
- Kötbér
- Fedezeti vásárlás fogalma
- Közvetítő kereskedő bekapcsolása
- Szakvásárok és szakkiállítások
- Nemzeti Kereskedelmi Kirendeltségek
- On-line gyártó katalógusok
- Nemzeti kereskedelemi kamarák
- Vállalati képviseletek
- Megfelelő paritás kiválasztása
- A licenc ügylet szereplői
- Licencadó és licencbevevő feladatai
- Jogok és kötelezettségek
- A franchise és a licenc ügylet elhatárolása

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

A vizsgázó neve:

Értékelő lap

12. Az Ön vállalata német márkanévvel ellátott műanyagtermékeket gyárt. A PVC port gyártó indiai vállalat készáru raktárában, a rakodó berendezés meghibásodása miatt tűz ütött ki és az exportszállításra kész árukészlet megsemmisült, így az Ön vállalata nem tud eleget tenni a brazil partnere felé a PVC-padló szállítási kötelezettségének. A súlyos anyagi és erkölcsi veszteségek elkerülése végett Ön sürgősen új szállító után néz.

Milyen következményekkel járna a szerződésszegés? Milyen szempontok alapján választja ki új beszállítóját? Milyen követelményeknek kell eleget tennie az új szállítónak? Okoz-e problémát, ha az áru származási országa megváltozik? Milyen kockázatokat rejt a helyzet?

Típus	Szakmai ismeretek alkalmazása a szakmai és vizsgakövetelmény szerint	Az információtartalom vázlata alapján	Pontszámok	
			Max.	Elért
B	A külkereskedelmi szerződések formái	Szerződésszegés Kártérítés Kötbér Fedezeti vásárlás fogalma Közvetítő kereskedő bekapcsolása	20	
C	A termék útja a termelőtől a fogyasztóig (disztribúciós láncok, értékesítési csatornák)	Szakvásárok és szakkiállítások Nemzeti Kereskedelmi Kirendeltségek On-line gyártó katalógusok Nemzeti kereskedelemi kamarák Vállalati képviselők	20	
C	Az INCOTERMS klauzulák	Megfelelő paritás kiválasztása	10	
C	Licencia és franchise ügyletek jellemzői és lebonyolítása	A licenc ügylet szereplői Licencadó és licencbevevő feladatai Jogok és kötelezettségek A franchise és a licenc ügylet elhatárolása	40	
Összesen			90	
Szint	Szakmai készségek a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
4	Olvasott szakmai szöveg megértése		2	
Összesen			2	
	Egyéb kompetenciák a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
	Személyes	Rugalmasság	2	
	Társas	Tömör fogalmazás	2	
	Módszer	Logikus gondolkodás	2	
		Konfliktuskezelés	2	
Összesen			8	
Mindösszesen			100	

.....
dátum

.....
aláírás

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

13. Ön egy ipari kerámiákat gyártó magyar nagyvállalat export-import osztályán dolgozik. Vállalata három évre szóló 5,5 millió USD összértékű exportszerződést kötött indiai vevőjével. A szállítások teljesítéséhez nem rendelkezik elegendő gyártókapacitással. Ha pótlólagos beruházást hajtana végre, akkor újabb piaci igényeket is ki tudna elégíteni.

Hogyan jár el ebben a helyzetben? Milyen ügyletekkel fedezheti a hiányzó termékmennyiséget? Milyen kockázatokat hordoznak ezek az ügyletek? Hogyan finanszírozná a választott ügyletet? Milyen fizetési feltételben állapodna meg indiai vevőjével?

Információtartalom vázlata

- Finanszírozási lízing
- Operatív lízing
- Passzív bér munka
- A megrendelő és a bér megmunkáló feladatai
- Fedezett és fedezetlen reexport
- Veszélyek
- Beruházási hitel, forgóeszköz hitel
- Back-to-back akkreditív
- Preshipment hitel
- Exporthitelbiztosítás

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

A vizsgázó neve:

Értékelő lap

13. Ön egy ipari kerámiákat gyártó magyar nagyvállalat export-import osztályán dolgozik. Vállalata három évre szóló 5,5 millió USD összértékű exportszerződést kötött indiai vevőjével. A szállítások teljesítéséhez nem rendelkezik elégséges gyártókapacitással. Ha pótlólagos beruházást hajtana végre, akkor újabb piaci igényeket is ki tudna elégíteni.

Hogyan jár el ebben a helyzetben? Milyen ügyletekkel fedezheti a hiányzó termékmennyiséget? Milyen kockázatokat hordoznak ezek az ügyletek? Hogyan finanszírozná a választott ügyletet? Milyen fizetési feltételben állapodna meg indiai vevőjével?

Típus	Szakmai ismeretek alkalmazása a szakmai és vizsgakövetelmény szerint	Az információtartalom vázlata alapján	Pontszámok	
			Max.	Elért
C	Lízingügyletek jellemzői és lebonyolítása	Finanszírozási lízing Operatív lízing	20	
B	A külkereskedelmi szerződések formái	Passzív bér munka A megrendelő és a bér megmunkáló feladatai	20	
B	A reexport ügyletek jellemzői és lebonyolítása	Fedezett és fedezetlen reexport Veszélyek	20	
B	Az ügyletekhez alkalmazott fizetési mód meghatározása (akkreditív, okmányos inkasszó, nyitvaszállítás, céghitel)	Beruházási hitel, forgóeszköz hitel Back-to-back akkreditív Preshipment hitel Exporthitelbiztosítás	30	
Összesen			90	
Szint	Szakmai készségek a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
4	Olvasott szakmai szöveg megértése		2	
Összesen			2	
	Egyéb kompetenciák a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
	Személyes	Megbízhatóság	2	
	Társas	Tömör fogalmazás készsége	2	
	Módszer	Logikus gondolkodás	2	
		Helyzetfelismerés	2	
Összesen			8	
Mindösszesen			100	

.....
dátum

.....
aláírás

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

14. Ön egy gyógyszergyártó vállalat exportosztályán dolgozik. Új, mozgásszervi betegségek kezelésére alkalmas gyógyszer gyártását és forgalmazását tervezi mind magyar, mind iráni piacon. A gyógyszer szabadalmának birtokosa egy egyesült államokbeli székhellyel rendelkező cég, amely hivatalosan nem értékesíthet bizonyos piacokra, de hozzájárul ahhoz, hogy Ön az iráni partnereinek szállítson.

Milyen kereskedelmi akadály hárul el ily módon? Milyen ügyletet köt az amerikai céggel? Milyen paritást és fizetési feltételt kötne ki az iráni céggel? Milyen fuvarozási módot választana?

Információtartalom vázlatja

- Az állami szabályozás célja, eszközrendszere
- Adminisztratív intézkedések
- Licencia ügylet fogalma, szereplői és feltételrendszere
- Szellemi termékek adásvétele
- Látra szóló igazolt visszavonhatatlan akkreditív
- Megfelelő paritás kiválasztása indoklással

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

A vizsgázó neve:

Értékelő lap

14. Ön egy gyógyszergyártó vállalat exportosztályán dolgozik. Új, mozgásszervi betegségek kezelésére alkalmas gyógyszer gyártását és forgalmazását tervezi mind magyar, mind iráni piacon. A gyógyszer szabadalmának birtokosa egy egyesült államokbeli székhellyel rendelkező cég, amely hivatalosan nem értékesíthet bizonyos piacokra, de hozzájárul ahhoz, hogy Ön az iráni partnereinek szállítson.

Milyen kereskedelmi akadály hárul el ily módon? Milyen ügyletet köt az amerikai céggel? Milyen paritást és fizetési feltételt kötne ki az iráni céggel? Milyen fuvarozási módot választana?

Típus	Szakmai ismeretek alkalmazása a szakmai és vizsgakövetelmény szerint	Az információtartalom vázlata alapján	Pontszámok	
			Max.	Elért
B	A külgazdaság állami szabályozás eszközei (engedélyezés, mennyiségi korlátozások és tilalmak, devizapolitikai eszközök, stb.)	Az állami szabályozás célja, eszközrendszere Adminisztratív intézkedések	20	
C	A licencia és franchise ügyletek jellemzői és lebonyolítása	Licencia ügylet fogalma, szereplői és feltételrendszere Szellemi termékek adásvétele	30	
B	Az ügyletekhez alkalmazott fizetési mód meghatározása (akkreditív, okmányos inkasszó, nyitvaszállítás, cég hitel)	Látra szóló igazolt visszavonhatatlan akkreditív	20	
C	Az INCOTERMS klazulák	Megfelelő paritás kiválasztása indoklással	20	
Összesen			90	
Szint	Szakmai készségek a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
4	Olvasott szakmai szöveg megértése		2	
Összesen			2	
	Egyéb kompetenciák a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
	Személyes	Megbízhatóság	2	
	Társas	Tömör fogalmazás készsége	2	
	Módszer	Logikus gondolkodás	2	
		Kreativitás, ötletgazdagság	2	
Összesen			8	
Mindösszesen			100	

.....
dátum

.....
aláírás

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződés-kötések előkészítése

15. Ön egy export-import ügyletekkel foglalkozó kisvállalatnál dolgozik. Vállalata Észak-Koreából a szokásos árhoz képest rendkívül alacsony áron, és nagy mennyiségre szóló ajánlatot kap, sportcipőkhöz használt impregnált szövet szállítására. Milyen ok(ok) húzó(d)hat(nak) meg az alacsony ár mögött? Ha Ön a vásárlást fontolgatná, milyen szabályozást kellene alaposan áttanulmányoznia?

Ha a vásárlás mellett dönt, mire figyelne különösen? Mi lenne az Ön számára legkedvezőbb és legbiztonságosabb fizetési mód? Ha partnere ragaszkodik az akkreditívhez, milyen okmányokat kérne? Milyen paritást választana?

Információtartalom vázlata

- Exportszubsidiók
- GATT és WTO szabályozása
- Az EU vámjoga
- Kvóták
- GSP dömping ár fogalma
- Anti-dömping eljárás
- Konzuli számla
- Független minőségvizsgáló intézet tanúsítványa
- Származási bizonyítvány
- Okmányos meghitelezés
- Induló és érkező paritások

Vizsgarészhez rendelt követelménymodul azonosítója, megnevezése:

2664-06 Külgazdasági üzletkötő tevékenysége

Vizsgarészhez rendelt vizsgafeladat megnevezése:

1. vizsgafeladat

Egy adott vállalkozás termeléséhez, szolgáltatásához, értékesítéséhez tartozó külgazdasági folyamat jellemzése, értékelése a vállalkozás külkereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódó ügyletek, szerződéskötések előkészítése

A vizsgázó neve:

Értékelő lap

15. Ön egy export-import ügyletekkel foglalkozó kisvállalatnál dolgozik. Vállalata Észak-Koreából a szokásos árhoz képest rendkívül alacsony áron, és nagy mennyiségre szóló ajánlatot kap, sportcipőkhöz használt impregnált szövet szállítására. Milyen ok(ok) húzó(d)hat(nak) meg az alacsony ár mögött? Ha Ön a vásárlást fontolgatná, milyen szabályozást kellene alaposan áttanulmányoznia?

Ha a vásárlás mellett dönt, mire figyelne különösen? Mi lenne az Ön számára legkedvezőbb és legbiztonságosabb fizetési mód? Ha partnere ragaszkodik az akkreditívhez, milyen okmányokat kérne? Milyen paritást választana?

Típus	Szakmai ismeretek alkalmazása a szakmai és vizsgakövetelmény szerint	Az információtartalom vázlata alapján	Pontszámok	
			Max.	Elért
B	A külkereskedelem államközi keretei (államok közötti szerződések, a nem tarifális korlátozások, magatartási kódexei, nemzetközi áruegyezmények, stb.)	Exportszubszenciák GATT és WTO szabályozása Az EU vámjoga Kvóták GSP dömping ár fogalma Anti-dömping eljárás	45	
B	Az ügylet lebonyolításához szükséges okmányok, azok beszerzési lehetőségei	Konzuli számla Független minőségvizsgáló intézet tanúsítványa Származási bizonyítvány	15	
B	Az ügyletekhez alkalmazott fizetési mód meghatározása (akkreditív, okmányos inkasszó, nyitvaszállítás, cég hitel)	Okmányos meghitelezés	15	
C	Az INCOTERMS klauzulák	Induló és érkező paritások	15	
Összesen			90	
Szint	Szakmai készségek a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
4	Olvasott szakmai szöveg megértése		2	
Összesen			2	
	Egyéb kompetenciák a szakmai és vizsgakövetelmény szerint		Max.	Elért
	Személyes	Felelősségtudat	2	
	Társas	Tömör fogalmazás készsége	2	
	Módszer	Logikus gondolkodás	2	
		Konfliktuskezelés	2	
Összesen			8	
Mindösszesen			100	

.....
dátum

.....
alíráás